



WINSCHOTEN – Pieter Bosma van Bosma Bedden in Winschoten is donderdagmorgen in het zonnetje gezet door Marcel Plettenburg, Senior Account Manager van Tempur. Bosma verkocht dit jaar al 5000 Tempur-matrassen.

Bosma ontving een ‘hele mooie grote taart’ en een fraaie bos bloemen. “Vanaf 2001 verkopen we Tempur-matrassen. Ik heb eventjes een rekensommetje gemaakt en kwam uit op een omzet van zes miljoen euro. Reken maar uit; een gemiddelde Tempur-matras kost al gauw 1200 euro.” In een gebied als Oost-Groningen, waar sprake is van krimp en waar de lonen gemiddeld lager liggen dan in andere delen van Nederland is dit opvallend. “Sterker nog; wij hebben twee keer zoveel Tempur-matrassen verkocht dan het landelijk gemiddelde. Van Oost-Groninger wordt vaak gezegd dat die de hand op de knip houden, maar voor kwaliteit wil men dus wel betalen. Men spaart hier liever voor een uitstekend matras, dan dat men een matras van mindere kwaliteit koopt.”

Tempur is in tien jaar tijd uitgegroeid tot de grootste fabrikant van matrassen met een marktaandeel van twintig procent. “Het is ook het enige matras met een certificaat van de NASA”, legt Bosma uit. “De geschiedenis van dit type matras gaat terug naar de lancering van de Space Shuttle. Bij de lancering kwamen er behoorlijk wat G-krachten vrij. Men ontwikkelde daarom schuim voor in de cabine

van het ruimtevaartuig om de astronauten te beschermen.” Later werd het matras gebruikt in de medische wereld (bijna alle ziekenhuizen hebben Tempur-matrassen), waarna de matrassen voor een ieder te verkrijgen waren. “Kenmerkend voor een ieder te verkrijgen Tempur-matras is dat het drukverlagend is. Er komt dus geen druk op de aderen van de gebruiker, zodat de doorbloeding van het lichaam optimaal is en blijft.” Artikel geplaatst door Arjan Brondijk op 19-12-14 08:00.